

Regional Sales Manager (m/w/d) – Bayern bei der DHP District Heating Pipes Deutschland GmbH

Gestalte die Wärmewende in Bayern mit uns:

Die **DHP-Group** ist auf vorgedämmte Rohrsysteme für Wärme- und Kältenetze spezialisiert. Ergänzend bieten wir Lösungen zur Netzüberwachung sowie Leistungen in der Planung und Projektierung von Versorgungsnetzen an. Mit unserem Produktionswerk in Budapest und unserer Präsenz in Rosenheim bauen wir unsere Aktivitäten im deutschen Markt aus.

Für Bayern suchen wir dich als Regional Sales Manager (m/w/d). Du entwickelst dein Vertriebsgebiet eigenständig, gewinnst neue Kunden und begleitest Projekte rund um moderne Versorgungsnetze.

Deine Aufgaben:

- Du baust den Vertrieb in Bayern eigenständig aus und entwickelst dein Gebiet weiter.
- Du gewinnst Neukunden und betreust bestehende Kunden.
- Du pflegst Kontakte zu Stadtwerken, Kommunen, Energieversorgern, Planungs- und Ingenieurbüros sowie Bauunternehmen und Unternehmen aus dem Tief- und Rohrleitungsbau.
- Du berätst deine Ansprechpartner zu vorgedämmten Einzel- und Doppelrohrsystemen, Formteilen, Verbindungstechnik und Netzüberwachung.
- Du begleitest Projekte und Ausschreibungen und stimmst Anforderungen und Lösungen mit den Beteiligten ab.
- Du arbeitest eng mit unserem Innendienst, der Technik und der Produktion zusammen.

Das bringst du mit:

- Du hast Freude am Vertrieb und daran, Kundenbeziehungen aufzubauen und langfristig zu entwickeln.
- Du trittst sicher und verbindlich auf und kannst technische Zusammenhänge verständlich vermitteln.
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und kundenorientiert.
- Du interessierst dich für Fernwärme, Wärme- und Kältenetze, Rohrsysteme oder den Tief- und Rohrleitungsbau.
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder in einem der genannten Marktbereiche ist willkommen.
- Du bist gern im Vertriebsgebiet Bayern unterwegs, um Kunden und Projekte persönlich zu betreuen.

Was dich bei uns erwartet:

- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit Gestaltungsspielraum beim Ausbau des Vertriebsgebiets Bayern.
- Ein vielseitiges Produkt- und Leistungsangebot rund um vorgedämmte Rohrsysteme, Netzüberwachung sowie Planung und Projektierung.
- Kurze Entscheidungswege und eine enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Technik und Produktion.
- Die Möglichkeit, den Ausbau von DHP im deutschen Markt aktiv mitzugestalten.
- Ein erfahrenes Team: Unsere Experten bringen mehr als 35 Jahre Erfahrung im Bereich Fernwärme und vorgedämmte Rohrsysteme mit.

Dein Weg zu uns:

Du möchtest den Vertrieb von DHP in Bayern mitentwickeln? Dann schick uns deine Unterlagen – gern auch zunächst ein kurzes Profil oder deinen LinkedIn-Link – und erzähl uns, wie du unser Team verstärken möchtest.

Kontakt:

DHP District Heating Pipes Deutschland GmbH

Aisinger Straße 8, D-83026 Rosenheim

Fon: +49 (0) 80 31 / 2 90 50 – 90

Mail: jobs-deutschland@dhp-group.eu

Web: www.dhp-group.eu